

誰も教えてはなかつた！129

保険代理店が「家業」から
「企業」になる方法

株式会社ブレインマークス

代表取締役 安東 邦彦

シリーズ3



【プロフィール】

保険代理店が持続的に成長するための組織化、経営の仕組みづくりを支援するコンサルタント。
著書：『社長が3ヶ月不在でも成長する会社のつくり方』
運営組織：ブロ代理店経営アカデミー

<https://www.brain-marks.com>

社長が3か月不在でも持続成長する代理店を目指す！

事業の拡大のため、必死で働きながら、未来に漠然とした不安を抱えている。このような代理店が年々増えていくように感じています。このままで、「あっという間に時間だけが過ぎ、数年たつと変化したのは、歳を重ねたこと、保険会社からの要望が厳しくなっただけ…」という未来を迎えるかもしれません。そこで今月は、組織の混乱を防ぎ、意識統一を図るために「用語の統一」と「独自のネーミング」について、考えてみたいと思います。

「ネーミング」が社員に―― 与える影響とは？！

言葉の定義で
意識が変わる

言葉のイメージ
が違う

い、能力がある」「先生
＝地位が高い、敬われる
立場」のように私たちは、
「フレンドリーで腰の低
い」、つまり「肩書きにメ
ンション」（先入観）を抱いています。そして、そのイメージは知らず知らずの
うちに人の意識や行動に影響を与えています。

「部長」を例として定義するなら、「部長とは、部門や部署において、経営側の視点をもつて働く役職」における

「言葉」が
人に与える影響力

【図】独自ネーミングの例

・部門	→サークル
・部長	→サークルリーダー
・組織図	→リーダーMAP
・評価制度	→キャリアアップ制度

に抱くイメージは人によって差があります。先ほどの「部長」という言葉に対しても、「チームイメージの高い責任者」と「命令できる権力者」とイメージする人がいる一方で、「周りにあれこれ命じてくる権力者」とイメージしてしまう人もいるでしょう。もし、「部長」命令ができる権力

代理店経営情報

シンニチ 代理店版

独自のネーミング

考える役割を担う」となります。しっかりと社内で用語が定義されなければ、役割や責任は生まれるのです。

いうネーミングには、
「縦割り意識をなくし、
全員の力でチームを運営してほしい」という意図があります。また、キャラアップ制度というネーミングには「社員を評価力が發揮します。独自のネーミングは、既存の名称への先入観を払拭し得るということです。

しかし、一人ひとりがもっている言葉へのイメージを、すり合わせるのは簡単ではありません。だからこそ、組織が成長していくプロセスで、「用語の統一」が必要になります。会社でよく使う言葉の解釈が違わないよう、名称への先入観を払拭し、組織が成長していく「用語集」としてまとめるのであります。

【図】でご紹介します。たとえば、サークルと「言葉」が人には想像以上に大きなものです。もし、あなたの会社にイメージのすれ違いが起きている場所があるなら、あなた

の組織全体にプラスの変化が数多く生まれていらっしゃいます。事実、これまで、弊社で実際に例として、弊社で実際に用いているネーミングを採用している組織が、組織全体にプラスの変化が数多く生まれています。

ません。会社規模が大きくなる前に、用語を定義

し、統一することは、い

うことです。