

顧問契約獲得へつなげる社労士版「FREE ビジネス」

- ①自社の商品・サービスを売る前に企業理念を売る!! 社会保険労務士 矢萩大輔 ——— 80
- ②お客様とのお付合いを始める「入り口商品」として活用する!! 特定社会保険労務士 伊藤彰彦 ——— 84
- ③有効な無料小冊子で種をまく!! 特定社会保険労務士 杉山秀文 ——— 88

◆社労士事務所に求められる「ブランド構築術」

士業マーケティング・コンサルタント 安東邦彦 — 94

◆本業に活かす執筆活動の必勝ポイント

人事ジャーナリスト 吉田典史 ————— 101

◆雇用調整助成金が不正受給となったケースと申請時の留意点

社会保険労務士 中西幸一 ————— 108

◆非弁行為に抵触するおそれのある社労士業務とその対応

弁護士 光前幸一 ————— 112

法改正とビジネスチャンス

1 派遣・請負をめぐる動向とビジネスチャンス

社会保険労務士 北岡大介 ————— 116

2 労働安全衛生法に関する改正とビジネスチャンス

特定社会保険労務士 森 紀男 / 社会保険労務士 岡安邦彦 — 123

社労士のためのツイッター活用法①

特定社会保険労務士 佐伯博正 ————— 130

社労士のためのツイッター活用法②

社会保険労務士 山田芳子 ————— 134

☀ 私の開業体験記◆

特定社会保険労務士 根津由美子 ————— 138

☀ 私の開業体験記◆

社会保険労務士 松下直子 ————— 140

SRバックナンバーのご案内 ————— 142

読者プレゼント ————— 144

お客様の個人情報の取扱いについて ————— 146